



ZAWÓD DLA CIEBIE – TECHNIK HANDLOWIEC

Wychodząc naprzeciw zapotrzebowaniu na rynku pracy Zespół Szkół im. Jarosława Iwaszkiewicza wznowił w 2020 roku kształcenie w **technikum handlowym**. W bieżącym roku szkolnym pierwsi absolwenci 5 – letniego technikum handlowego opuszczą szkołę.

Technik handlowiec to prestiżowy, nowoczesny, atrakcyjny i aktualnie najbardziej poszukiwany zawód na rynku pracy. Handlowcy na co dzień organizują prace w zakresie sprzedaży i obsługi klientów, prowadzą działania reklamowe, negocjacyjne i marketingowe, organizują i prowadzą działalność handlową, zarządzają firmą handlową. Przedstawiciel handlowy znajduje zatrudnienie praktycznie w każdej branży. Jego praca kojarzy się ze służbowym laptopem, samochodem i nienormowanym czasem pracy. Należy jednak pamiętać, że to praca, wymagająca odpowiednich predyspozycji i zaangażowania. Przedstawiciel handlowy musi pozyskiwać nowych klientów dla przedsiębiorstwa, w którym pracuje. Do jego obowiązków należy ponadto zawieranie umów, obsługa klienta czy utrzymywanie kontaktów z obecnymi klientami. Na jego barkach spoczywa m.in. budowanie wizerunku firmy, czyli to, jak będzie postrzegana przez klientów, społeczeństwo czy konkurencję.

Technik handlowiec powinien znać zagadnienia dotyczące:

- ❖ sporządzania i zawierania umów kupna-sprzedaży,
- ❖ przygotowywania ofert handlowych,
- ❖ prowadzenia negocjacji z dostawcami, klientami,
- ❖ organizowania przepływu towarów lub realizacji usług,
- ❖ kontroli towarów przeznaczonych do sprzedaży pod względem ilościowym, jakościowym, cenowym, a także zabezpieczania go przed uszkodzeniem, dbania o odpowiednie opakowania i jego oznakowanie,
- ❖ dokonywania inwentaryzacji towarów,
- ❖ opracowywania strategii sprzedażowej,
- ❖ przygotowywania raportów sprzedażowych,
- ❖ monitorowania stanu magazynów,
- ❖ współpracy z działem marketingu i reklamy.

Aby osiągać założone cele technik handlowiec musi znać doskonale wszelkie techniki sprzedażowe i negocjacyjne, Handlowcy mają do czynienia z klientami. W związku z tym muszą posiadać nie tylko odpowiednią wiedzę, ale też nienaganną kulturę osobistą, aparycję, zdolności negocjacji.

Nauka w technikum trwa 5 lat. W programie nauczania znajdują się przedmioty zawodowe teoretyczne i praktyczne z zakresu: marketingu, sprzedaży towarów, sprzedaży internetowej, towaroznawstwa, organizacji pracy hurtowni, pracowni handlu, rachunkowości handlowej, języka angielskiego w handlu, obsługi kas fiskalnych i nowoczesnych programów magazynowo-sprzedażowych firmy InsERT.

Przedmiot realizowany w zakresie rozszerzonym – język angielski

Edukacja kończy się maturą oraz uzyskaniem tytułu technika handlowca po zdaniu egzaminu z dwóch kwalifikacji:

- ❖ HAN.01. Prowadzenie sprzedaży (Egzamin pod koniec II semestru klasy trzeciej)
- ❖ HAN.02. Prowadzenie działań handlowych. (Egzamin pod koniec I semestru klasy piątej).

Egzamin zawodowy jest dla ucznia obowiązkowy. Nie przystąpienie do egzaminu oznaczać będzie brak promocji do klasy programowo wyższej. Uczeń, który w technikum uzyska kwalifikacje zawodowe będzie z kolei korzystał z preferencji na maturze – nie musi zdawać przedmiotu dodatkowego.

Ośmiotygodniowa praktyka zawodowa podzielona na 2 części organizowana jest przez szkołę w atrakcyjnych firmach na terenie Warszawy, Sochaczewa i okolic. Oprócz praktyk zawodowych w technikum handlowym młodzież będzie miała możliwość zdobycia dodatkowego doświadczenia zawodowego poprzez udział w **innowacji pedagogicznej „MINIPRZEDSIĘBIORSTWO”**. Celem tej innowacji jest przygotowanie do prowadzenia własnej działalności gospodarczej, pokazanie szans i zagrożeń wynikających z samozatrudnienia oraz kształtowanie niezbędnych postaw i umiejętności w zakresie przedsiębiorczości. Uczniowie – szukają pomysłu na produkt bądź usługę, przygotowują biznesplan przedsięwzięcia, gromadzą niezbędny kapitał, podejmują działania marketingowe, produkują i sprzedają swoje produkty bądź usługi oraz prowadzą dokumentację finansową swojej firmy.

Po ukończeniu szkoły i zdobyciu zawodu technik handlowiec można znaleźć zatrudnienie w działach handlowych firm, instytucjach promocji, reklamy i marketingu, jako przedstawiciel handlowy, merchandiser, menedżer produktu, doradca klienta, pracownik działu marketingu, działu obsługi klienta, pracownik agencji reklamowej lub prowadzić własną firmę handlową. **Można również dalej kształcić się:** w ramach studiów licencjackich lub magisterskich na uczelniach ekonomicznych na kierunkach handel i marketing, ekonomia, zarządzanie itp. lub realizować własną ścieżkę kariery zawodowej w wybranej specjalności.

Będąc uczniem tej klasy możesz również wyjechać na zagraniczny staż zawodowy lub zagraniczny wyjazd w celu doskonalenia umiejętności z zakresu kształcenia ogólnego do Grecji w ramach programu Erasmus+.

Serdecznie zapraszamy do nauki w zawodzie technik handlowiec w Zespole Szkół im. Jarosława Iwaszkiewicza w Sochaczewie.